

Jaime Rodríguez Vergara

Luis Pasteur 7529, Depto. D37, Vitacura, Santiago
(+56 9) 9784 8889 | jrodriguezvergara@gmail.com

RESUMEN PROFESIONAL

Ingeniero Comercial con dos años y medio de experiencia laboral. He desarrollado mi carrera al interior de áreas comerciales y administrativas en empresas del rubro inmobiliario, como también dentro del área de productos en multinacional de tecnología. Destaco por ser una persona organizada, con buenas relaciones interpersonales, que se encuentra en constante búsqueda de nuevas oportunidades, conocimientos, y resultados que generen valor. Apasionado por lo que hago, con alta capacidad de análisis, trabajo en equipo e individual.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

UNIVERSIDAD DEL DESARROLLO

- Ingeniería Comercial, Facultad de Economía y Negocios.
- Titulado con distinción. Beca rendimiento académico durante toda la carrera.

Santiago, Chile

Marzo 2013 – Diciembre 2017

MAASTRICHT UNIVERSITY

- Intercambio Académico, School of Business and Economics.
- Semestre convalidado con todos los créditos en inglés.

Maastricht, Holanda

Agosto 2016 – Diciembre 2016

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Jones Lang LaSalle (JLL)

Industrial Transaction Broker

Santiago, Chile

Septiembre 2019 – Mayo 2020

- Gestioné la comercialización de activos industriales, mediante el desarrollo de una asesoría personalizada que se adaptara al requerimiento de cada cliente, con el fin de lograr transacciones económicas exitosas.
- Capté y evalué propiedades industriales que generaran valor para JLL, las cuales fueron incorporadas al portafolio de la empresa.
- Analicé el mercado y sus indicadores con el fin de tomar decisiones de forma acertada para JLL y nuestros clientes.
- Ejecuté un seguimiento periódico de nuestros clientes y colaboradores, con el fin de lograr relaciones que perduren en el tiempo.

SAMSUNG ELECTRONICS

HHP Product Manager Analyst

Santiago, Chile

Octubre 2018 – Septiembre 2019

- Apoyé en el desarrollo de estrategias de negocio para cada una de las cuentas asignadas, con el propósito de alcanzar objetivos y aumentar el market share de estas. Presenté periódicamente el análisis de sus respectivos indicadores, y ejecuté acciones frente a los resultados entregados.
- Colaboré directamente en la realización del contenido de marketing para la división de telefonía.

TRICAPITALS SPA

Práctica Profesional – Ejecutivo de Inversión | Jefe Área Administrativa

Santiago, Chile

2016 – 2017

- Conseguí y asesoré a 5 nuevos inversionistas, con un aporte total equivalente a 30 millones de pesos.
- Gestioné la implementación de un sistema enfocado en atraer inversionistas. El equipo consiguió 15 nuevos inversionistas en un plazo de 2 meses.
- Gestioné las operaciones de 20 departamentos del grupo, y lideré equipo conformado por 6 integrantes, enfocados en mantener los estándares de calidad de cada departamento.

INFORMACIÓN ADICIONAL

| | | |
|-----------------------------|---|--|
| Manejo computacional | : | Office Medio-Avanzado (Curso Excel certificado PUC) / Mac OS |
| Nivel de Idioma | : | Español nativo / Inglés avanzado |
| Intereses | : | Golf, fútbol, pádel, ciclismo, reunir a la familia y amigos. |